

Себестоимость официанта

- [Используем отчет Поток продаж](#)
- [Используем отчет Динамики](#)

Используем отчет Поток продаж

Используем отчет - Поток продаж([ссылка на отчет](#)) :

- Генератор отчетов
- Подразделение - Зал ресторана (выбираем все подразделения где работают официанты)
- Отчёт - Поток продаж:

Ресторан: Ресторан 4 х

Подразделение: Зал Ресторана х

Отчёт: Поток продаж

Дополнительные фильтры к отчёту

Группировка 1: Дата

Группировка 2: (пусто)

Группировка 3: (пусто)

Фильтры

+ -

☐ Вчера ☐ Последние 7 дней ☐ Прошлый месяц

Генератор отчетов

Вывод

Возврат сравнение с прошлым годом

План Факт 2019 год

01.09.2021 по 12.09.2021

Дополнительные фильтры к отчету:

- группировка 1 - официант;
- группировка 2 - пусто;
- группировка 3 - пусто:

Ресторан: Ресторан 4 х

Подразделение: Зал Ресторана х

Отчёт: Поток продаж

Дополнительные фильтры к отчёту

Группировка 1: Официант

Группировка 2: (пусто)

Группировка 3: (пусто)

Фильтры

+ -

☐ Вчера ☐ Последние 7 дней ☐ Прошлый месяц

Генератор отчетов

Вывод

Возврат сравнение с прошлым годом

План Факт 2019 год

01.09.2021 по 12.09.2021

Выберете период и сформируйте отчет:


MOZG Как настроить Mozg Школа Mozga Блог Организации Настройки Лицензия Бюджет Помощь Выход

Группировка 2 (пусто)

Группировка 3 (пусто)

Фильтры

☐ Вчера ☐ Последние 7 дней ☐ Прошлый месяц

Дата 01.09.2021 - 17.09.2021  Этот месяц Этот год +

Время открытия -

Время закрытия -

Гости -

Сумма -

Длительность -

Генератор отчетов

...ющего рестораном.
равнить динамику с
це на основе фактических
нкции «бюджет выручки».

...ыгам»

2019 годом. [Вернуть сравнение с прошлым годом.](#)

...рд - по ресторанам, тыс. руб. (за период с 01.09.2021 по 12.09.2021)

План Факт 2019 год

В сформированном отчете отсортируем от максимального к минимальному (или в обратном порядке) значение С/С продаж:

MOZG Как настроить Mozg Школа Mozga Блог Организации Настройки Лицензия Бюджет Помощь Выход

Поток продаж

Отчет позволяет сравнить и проанализировать все продажи, разделенные на группы по различным параметрам (группировки), которые можно выбрать под списком отчетов в "Генераторе отчетов".

Фильтры:
Даты с 01.09.2021 по 17.09.2021
Рестораны: Ресторан 4
Подразделения: Зал Ресторана

Официант	Все моторы оплат	%	Реальные деньги	%	С/С продаж	С/С продаж %	Кол-во блюд	Кол-во напитков	Позиций всего
Сотрудник 892	78 905	0,4%	78 905	0,4%	53 056	67,2%	0	5	6
Сотрудник 1522	320	0,002%	320	0,002%	147	45,8%	0	4	16
Сотрудник 1059	74 280	0,4%	74 280	0,4%	32 798	44,2%	60	43	125
Сотрудник 1771	195	0%	195	0%	84	43,3%	0	0	8
Сотрудник 758	80	0%	80	0%	32	40,3%	0	1	3
Сотрудник 2914	398 990	2%	398 050	2%	142 487	35,8%	516	274	972
Сотрудник 2835	409 369	2,1%	408 019	2,1%	145 017	35,5%	535	282	967
Сотрудник 716	554 777	2,8%	554 777	2,8%	195 307	35,2%	731	349	1 326
Сотрудник 138	1 191 705	6,1%	1 190 165	6,1%	417 747	35,1%	1 261	613	2 421
Сотрудник 1736	421 084	2,1%	420 184	2,1%	147 624	35,1%	445	233	827
Сотрудник 625	655 792	3,3%	654 452	3,3%	229 265	35%	690	288	1 211
Сотрудник 141	853 384	4,3%	853 384	4,4%	296 437	34,7%	1 135	476	2 072
Сотрудник 1373	783 213	4%	782 003	4%	270 100	34,5%	848	388	1 577
Сотрудник 2222	224 204	1,1%	223 104	1,1%	76 532	34,3%	199	124	384
Сотрудник 2372	807 984	4,1%	806 814	4,1%	276 331	34,2%	959	498	1 818

Из примера видно, что Сотрудник 2914 при меньшей выручки по реальным деньгам сформировал максимальный показатель С/С продаж, а Сотрудник 2372 сформировал при большей выручки минимальный показатель С/С продаж.

Индивидуальный анализ по официантам в С/С продаж помогает выбрать сотрудника и далее делать углубленный анализ используя другие отчеты.

Используем отчет Динамики

Используем отчет - Динамики ([ссылка на отчет](#)) :

- Генератор отчетов
- Подразделение - Зал ресторана (выбираем все подразделения где работают официанты)
- Отчёт - Динамики:

Ресторан: Ресторан 4 х

Подразделение: Зал Ресторана х

Отчёт: Динамики

Дополнительные фильтры к отчёту

Формировать только по реальным деньгам ☒

Добавить столбец с трендами ☒

Добавить столбец с % от общей выручки ☒

Группировка: Ресторан

Фильтры

Генератор отчетов

Выйти

Дополнительные фильтры к отчёту группировка - Официант :

Ресторан: Ресторан 4 х

Подразделение: Зал Ресторана х

Отчёт: Динамики

Дополнительные фильтры к отчёту

Формировать только по реальным деньгам ☒

Добавить столбец с трендами ☒

Добавить столбец с % от общей выручки ☒

Группировка: Официант

Фильтры

Генератор отчетов

Выйти

Выберете период и сформируйте отчет.

Если строить отчет по месяцам/неделям, то анализ делается по полным месяцам/неделям:

MOZG Как настроить Mozg Школа Mozga Блог Организации Настройки Лицензия Бюджет Помощь Выход

Дополнительные фильтры к отчёту

Формировать только по реальным деньгам ☒ ?

Добавить столбец с трендами ☒

Добавить столбец с % от общей выручки ☒

Группировка: Официант

Фильтры

☐ Вчера ☐ Последние 7 дней ☐ Прошлый месяц

Дата: 02.08.2021 - 12.09.2021 Этот месяц Этот год +

Время открытия: -

Время закрытия: -

Генератор отчетов

...ющего рестораном.
...равнить динамику с
...це на основе фактических
...кцией «Бюджет выручки».

...ыгам»

2019 годом. [Вернуть сравнение с прошлым годом.](#)

...од - по ресторанам, тыс. руб. (за период с 01.09.2021 по 12.09.2021)

В сформированном отчете во вкладке "Показатели" дополним условие "Доля С/С в выручке" (это то же показатель С/С продаж) и нажмем "Применить":

MOZG Как настроить Mozg Школа Mozga Блог Организации Настройки Лицензия Бюджет Помощь Выход

Динамики 🔄 📄

Фильтры:
Даты с 02.08.2021 по 12.09.2021
Рестораны: Ресторан 4
Подразделения: Зал Ресторана
Группы методов оплаты: Реальные деньги

Показатели **По неделям** **Статический результат** **Без процентов** **Итоговые значения** **Применить**

Показатель

☒ **Выручка, руб.**

☐ Себестоимость, руб.

☒ **Доля с/с в выручке**

☐ Кол-во заказов

☐ Кол-во гостей

☐ Ср. чек, руб.

☐ Ср. кол-во блюд

☐ Ср. кол-во напитков

☐ Ср. цена позиции, руб.

☐ Ср. цена блюда, руб.

Показатель	Неделя 31 02.08-08.08.21	Неделя 32 09.08-15.08.21	Неделя 33 16.08-22.08.21	Неделя 34 23.08-29.08.21	Неделя 35 30.08-05.09.21	Неделя 36 06.09-12.09.21	Итого	Тренд
Выручка, руб.	466 837	479 247	484 649	449 833	750 109	440 056	3 070 730	▲ +3,6%
Выручка, руб.	293 194	371 142	504 882	315 397	599 389	459 718	2 543 722	▲ +8,9%
Выручка, руб.	334 631	595 562	271 963	342 234	393 616	368 994	2 307 000	▼ -2,7%
Выручка, руб.	216 050	518 678	213 965	511 319	545 106	201 045	2 206 163	▲ +2,3%
Выручка, руб.	286 140	413 469	256 490	289 684	367 611	576 440	2 189 834	▲ +10,5%
Выручка, руб.	340 367	319 672	427 363	377 501	390 440	212 053	2 067 397	▼ -4,0%
Выручка, руб.	78 651	243 216	316 365	313 104	687 708	381 266	2 020 310	▲ +24,1%
Выручка, руб.	451 786	101 673	479 118	71 530	573 610	208 393	1 886 110	▼ -1,9%
Выручка, руб.	0	416 447	241 200	411 656	458 568	348 246	1 876 117	▲ +18,6%
Выручка, руб.	279 417	157 532	240 035	361 437	509 934	285 880	1 834 235	▲ +13,3%
Выручка, руб.	264 645	324 509	444 230	208 539	196 322	331 039	1 769 283	▼ -2,8%
Выручка, руб.	349 778	344 173	240 838	187 580	361 258	239 385	1 723 013	▼ -5,5%

Активизация Windows. Для активирования Windows, перейдите в "Параметры".