

# Себестоимость официанта

- [Используем отчет Поток продаж](#)
- [Используем отчет Динамики](#)

# Используем отчет Поток продаж

Используем отчет - Поток продаж( [ссылка на отчет](#) ) :

- Генератор отчетов
- Подразделение - Зал ресторана ( выбираем все подразделения где работают официанты)
- Отчёт - Поток продаж:

The screenshot shows the Mozg web application interface. At the top, there is a navigation bar with the Mozg logo and links: 'Как настроить Mozg', 'Школа Mozga', 'Блог', 'Организации', 'Настройки', 'Лицензия', 'Бюджет', 'Помощь', and a 'Выход' button. The main content area is divided into two columns. The left column contains configuration options: 'Ресторан' (Restaurant 4 x), 'Подразделение' (Зал Ресторана x), and 'Отчёт' (Поток продаж). Below these are 'Дополнительные фильтры к отчёту' (Grouping 1: Дата, Grouping 2: (пусто), Grouping 3: (пусто)) and 'Фильтры' (Today, Last 7 days, Last month). The right column features a 'Генератор отчетов' (Report Generator) section with a red banner and a description of the report. Below this is a yellow bar with the text '2019 годом. Вернуть сравнение с прошлым годом.' and a legend for 'План' (Plan), 'Факт' (Fact), and '2019 год' (2019 year).

Дополнительные фильтры к отчету:

- группировка 1 - официант;
- группировка 2 - пусто;
- группировка 3 - пусто:

This screenshot is similar to the previous one, but with a change in the 'Дополнительные фильтры к отчёту' section. 'Группировка 1' is now set to 'Официант' (Waiter), indicated by a red arrow. The rest of the interface, including the navigation bar, report generator section, and filters, remains the same.

Выберете период и сформируйте отчет:


MOZG Как настроить Mozg Школа Mozga Блог Организации Настройки Лицензия Бюджет Помощь Выход

Группировка 2 (пусто)

Группировка 3 (пусто)

Фильтры

☐ Вчера ☐ Последние 7 дней ☐ Прошлый месяц

Дата 01.09.2021 - 17.09.2021  Этот месяц Этот год +

Время открытия -

Время закрытия -

Гости -

Сумма -

Длительность -

Генератор отчетов

...ющего рестораном.  
равнить динамику с  
це на основе фактических  
нкции «бюджет выручки».

...ыгам»

2019 годом. [Вернуть сравнение с прошлым годом.](#)

...рд - по ресторанам, тыс. руб. (за период с 01.09.2021 по 12.09.2021)

План Факт 2019 год

В сформированном отчете отсортируем от максимального к минимальному (или в обратном порядке) значение С/С продаж:

MOZG Как настроить Mozg Школа Mozga Блог Организации Настройки Лицензия Бюджет Помощь Выход

Поток продаж

Отчет позволяет сравнить и проанализировать все продажи, разделенные на группы по различным параметрам (группировки), которые можно выбрать под списком отчетов в "Генераторе отчетов".

Фильтры:  
Даты с 01.09.2021 по 17.09.2021  
Рестораны: Ресторан 4  
Подразделения: Зал Ресторана

| Официант       | Все моторы оплат | %      | Реальные деньги | %      | С/С продаж | С/С продаж % | Кол-во блюд | Кол-во напитков | Позиций всего |
|----------------|------------------|--------|-----------------|--------|------------|--------------|-------------|-----------------|---------------|
| Сотрудник 892  | 78 905           | 0,4%   | 78 905          | 0,4%   | 53 056     | 67,2%        | 0           | 5               | 6             |
| Сотрудник 1522 | 320              | 0,002% | 320             | 0,002% | 147        | 45,8%        | 0           | 4               | 16            |
| Сотрудник 1059 | 74 280           | 0,4%   | 74 280          | 0,4%   | 32 798     | 44,2%        | 60          | 43              | 125           |
| Сотрудник 1771 | 195              | 0%     | 195             | 0%     | 84         | 43,3%        | 0           | 0               | 8             |
| Сотрудник 758  | 80               | 0%     | 80              | 0%     | 32         | 40,3%        | 0           | 1               | 3             |
| Сотрудник 2914 | 398 990          | 2%     | 398 050         | 2%     | 142 487    | 35,8%        | 516         | 274             | 972           |
| Сотрудник 2835 | 409 369          | 2,1%   | 408 019         | 2,1%   | 145 017    | 35,5%        | 535         | 282             | 967           |
| Сотрудник 716  | 554 777          | 2,8%   | 554 777         | 2,8%   | 195 307    | 35,2%        | 731         | 349             | 1 326         |
| Сотрудник 138  | 1 191 705        | 6,1%   | 1 190 165       | 6,1%   | 417 747    | 35,1%        | 1 261       | 613             | 2 421         |
| Сотрудник 1736 | 421 084          | 2,1%   | 420 184         | 2,1%   | 147 624    | 35,1%        | 445         | 233             | 827           |
| Сотрудник 625  | 655 792          | 3,3%   | 654 452         | 3,3%   | 229 265    | 35%          | 690         | 288             | 1 211         |
| Сотрудник 141  | 853 384          | 4,3%   | 853 384         | 4,4%   | 296 437    | 34,7%        | 1 135       | 476             | 2 072         |
| Сотрудник 1373 | 783 213          | 4%     | 782 003         | 4%     | 270 100    | 34,5%        | 848         | 388             | 1 577         |
| Сотрудник 2222 | 224 204          | 1,1%   | 223 104         | 1,1%   | 76 532     | 34,3%        | 199         | 124             | 384           |
| Сотрудник 2372 | 807 984          | 4,1%   | 806 814         | 4,1%   | 276 331    | 34,2%        | 959         | 498             | 1 818         |

Из примера видно, что Сотрудник 2914 при меньшей выручки по реальным деньгам сформировал максимальный показатель С/С продаж, а Сотрудник 2372 сформировал при большей выручки минимальный показатель С/С продаж.

Индивидуальный анализ по официантам в С/С продаж помогает выбрать сотрудника и далее делать углубленный анализ используя другие отчеты.

# Используем отчет Динамики

Используем отчет - Динамики ( [ссылка на отчет](#) ) :

- Генератор отчетов
- Подразделение - Зал ресторана ( выбираем все подразделения где работают официанты)
- Отчёт - Динамики:

Ресторан: Ресторан 4 х

Подразделение: Зал Ресторана х

Отчёт: Динамики

Дополнительные фильтры к отчёту

Формировать только по реальным деньгам ☒

Добавить столбец с трендами ☒

Добавить столбец с % от общей выручки ☒

Группировка: Ресторан

Фильтры

Генератор отчетов

Выйти

Дополнительные фильтры к отчёту группировка - Официант :

Ресторан: Ресторан 4 х

Подразделение: Зал Ресторана х

Отчёт: Динамики

Дополнительные фильтры к отчёту

Формировать только по реальным деньгам ☒

Добавить столбец с трендами ☒

Добавить столбец с % от общей выручки ☒

Группировка: Официант

Фильтры

Генератор отчетов

Выйти

Выберете период и сформируйте отчет.

**Если строить отчет по месяцам/неделям, то анализ делается по полным месяцам/неделям:**

MOZG Как настроить Mozg Школа Mozga Блог Организации Настройки Лицензия Бюджет Помощь Выход

Дополнительные фильтры к отчёту

Формировать только по реальным деньгам ☒ ?

Добавить столбец с трендами ☒

Добавить столбец с % от общей выручки ☒

Группировка:

Фильтры

☐ Вчера ☐ Последние 7 дней ☐ Прошлый месяц

Дата:  -

Время открытия:  -

Время закрытия:  -

Генератор отчётов

...ющего рестораном.  
...равнить динамику с  
...це на основе фактических  
...кцией «Бюджет выручки».

...ыгам»

2019 годом. [Вернуть сравнение с прошлым годом.](#)

...од - по ресторанам, тыс. руб. (за период с 01.09.2021 по 12.09.2021)

В сформированном отчете во вкладке "Показатели" дополним условие "Доля С/С в выручке" (это то же показатель С/С продаж) и нажмем "Применить":

MOZG Как настроить Mozg Школа Mozga Блог Организации Настройки Лицензия Бюджет Помощь Выход

Динамики

Фильтры:

Даты с 02.08.2021 по 12.09.2021

Рестораны: Ресторан 4

Подразделения: Зал Ресторана

Группы методов оплаты: Реальные деньги

Показатели По неделям Статический результат Без процентов Итоговые значения Применить

Показатель

☒ Выручка, руб.

☐ Себестоимость, руб.

☒ Доля с/с в выручке

☐ Кол-во заказов

☐ Кол-во гостей

☐ Ср. чек, руб.

☐ Ср. кол-во блюд

☐ Ср. кол-во напитков

☐ Ср. цена позиции, руб.

☐ Ср. цена блюда, руб.

| Показатель    | Нодела 31<br>02.08-<br>08.08.21 | Нодела 32<br>09.08-<br>15.08.21 | Нодела 33<br>16.08-<br>22.08.21 | Нодела 34<br>23.08-<br>29.08.21 | Нодела 35<br>30.08-<br>05.09.21 | Нодела 36<br>06.09-<br>12.09.21 | Итого     | Тренд    |
|---------------|---------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|-----------|----------|
| Выручка, руб. | 466 837                         | 479 247                         | 484 649                         | 449 833                         | 750 109                         | 440 056                         | 3 070 730 | ▲ +3,6%  |
| Выручка, руб. | 293 194                         | 371 142                         | 504 882                         | 315 397                         | 599 389                         | 459 718                         | 2 543 722 | ▲ +8,9%  |
| Выручка, руб. | 334 631                         | 595 562                         | 271 963                         | 342 234                         | 393 616                         | 368 994                         | 2 307 000 | ▼ -2,7%  |
| Выручка, руб. | 216 050                         | 518 678                         | 213 965                         | 511 319                         | 545 106                         | 201 045                         | 2 206 163 | ▲ +2,3%  |
| Выручка, руб. | 286 140                         | 413 469                         | 256 490                         | 289 684                         | 367 611                         | 576 440                         | 2 189 834 | ▲ +10,5% |
| Выручка, руб. | 340 367                         | 319 672                         | 427 363                         | 377 501                         | 390 440                         | 212 053                         | 2 067 397 | ▼ -4,0%  |
| Выручка, руб. | 78 651                          | 243 216                         | 316 365                         | 313 104                         | 687 708                         | 381 266                         | 2 020 310 | ▲ +24,1% |
| Выручка, руб. | 451 786                         | 101 673                         | 479 118                         | 71 530                          | 573 610                         | 208 393                         | 1 886 110 | ▼ -1,9%  |
| Выручка, руб. | 0                               | 416 447                         | 241 200                         | 411 656                         | 458 568                         | 348 246                         | 1 876 117 | ▲ +18,6% |
| Выручка, руб. | 279 417                         | 157 532                         | 240 035                         | 361 437                         | 509 934                         | 285 880                         | 1 834 235 | ▲ +13,3% |
| Выручка, руб. | 264 645                         | 324 509                         | 444 230                         | 208 539                         | 196 322                         | 331 039                         | 1 769 283 | ▼ -2,8%  |
| Выручка, руб. | 349 778                         | 344 173                         | 240 838                         | 187 580                         | 361 258                         | 239 385                         | 1 723 013 | ▼ -5,5%  |

Активизация Windows. Для активирования Windows, перейдите в "Параметры".